

SÄLJSKOLAN!

Söker Du en lönsam framtid och vill göra karriär som säljare?

Då är Du välkommen till nya Säljskolan i Linköping!

Säljskolan är en praktiskt inriktad utbildning som snabbt betalar tillbaka den tid du lägger ned.

Du lär Dig professionell säljteknik som kommer att göra dig till en framgångsrik säljare.

Vår målsättning är att du omgående ska kunna tillämpa dina nyvunna kunskaper i ditt dagliga säljarbete. Det projektbaserade arbetssättet under utbildningen innebär att vi tar tillvara din och dina kurskamraters erfarenhet och bygger vidare på den. Våra lärare är alla verksamma inom de olika områden som ingår i utbildningen så som marknadsförare, säljare, konsulter, jurister, mediaexperter m. fl.

Målgrupp: Du som vill bli säljare eller redan är det.

Innehåll: Utbildningen är indelad i 8 huvudblock:

Du som säljare

– dina personliga förutsättningar.

Marknaden

– Var är den?

Affärsmannaskap

– Vad gör att företag tjänar pengar?

Personlig försäljning

– Hur gör Sveriges bästa säljare?

Retorik & presentationsteknik

– Tala och uppträd övertygande!

Avslut & förhandling

– Hur når vi fram till ett avtal?

Exportaffärer

– Missa inte Dina möjligheter till globala affärer!

Internet & Sociala medier

– Bara en fluga eller effektiva hjälpmedel?

Utbildningen bygger på följande gymnasiala kurser:

Personlig försäljning	50 poäng
Marknadsföring	100 poäng
Projektarbete	100 poäng
Företagsekonomi A	50 poäng
Finansiering och kalkylering	50 poäng
Psykologi A	50 poäng
Röst och rörelse	100 poäng
Affärsutveckling	50 poäng
Telefonförsäljning	50 poäng
Organisation och ledarskap	50 poäng
Affärsjuridik	50 poäng
Export och import	50 poäng
Näthandel A	50 poäng
Totalt	800 poäng

Kurslängd: Föreläsningar och grupparbete 3 tim/vecka. Utbildningen är upplagd på två terminer med planerad kursstart oktober 2009 och avslutning juni 2010.

Poäng:: Utbildningen omfattar 800 gymnasiepoäng.

Kvalitetssäkring: Säljskolan är kvalitetssäkrad genom att utbildningen bygger på gymnasieskolans kurser där Skolverket har definierat kursinnehåll och betygskriterier och Linköpings kommun, via Kunskapstorget, följer upp.

Betyg: Sätts efter varje avslutad kurs.

Diplom: Efter avslutad utbildning utfärdas diplom.

Kostnad: Utbildningen är kostnadsfri förutom eventuella kostnader för kursmaterial och litteratur.

Ansökan: Du söker genom att skicka förtryckt blankett tillsammans med betyg och personbevis till Infokomp eller Kunskapstorget i Linköpings kommun. Adresserna hittar du på baksidan

Boende i annan kommun: Om du är folkbokförd i annan kommun än Linköping lämnar du ansökan i din hemkommun.



Vår pedagogiska modell:

Vi som arbetar med Säljskolan har alla egen erfarenhet av försäljning och att driva företag, både som egna företagare eller som anställda. Vi vet att tid är en bristvara. Vi försöker att vara konkreta och direkta så att du snabbt ska känna att du har användning för det du lär dig.

Traditionell klassrumsundervisning som du kanske kommer ihåg (eller försökt glömma) från tidigare skolgång hittar Du inte på Säljskolan. Istället använder vi så mycket det går av något som kallas problembaserat lärande – PBL. Det innebär att vi utifrån ett verkligt problem lär oss det vi behöver för att lösa problemet. I Säljskolan innebär detta att Du hela tiden arbetar med praktiska lösningar.

INFOKOMP

S:t Larsgatan 21, 582 24 Linköping

Tel: 013-10 59 50

www.infokomp.se

Kontaktpersoner:

Sanna Pouramin, Skolchef, sanna.pouramin@infokomp.se, tel 070-168 00 66

Ansvariga Säljskolan:

Anders Örnell, anders.ornell@fmcost.se, tel 070-669 44 30

Magnus Johansson, magnus@slipsten.com, tel 070-104 10 04

KUNSKAPSTORGET

Linköpings kommun

581 81 Linköping

Tel: 013-20 60 90

Fax: 013-20 53 50

e-post: kunskapstorget@linkoping.se

Besöksadress: Apotekaregatan 13 C

InfoKomp